

Sales Analyst

Ønsker du at blive en værdifuld del af et salgsteam, hvor du bliver ansvarlig for at sikre nøjagtig og opdateret salgsdata?

Vil du være ansvarlig for at supportere salg med forretningsanalyser og procesoptimeringer?

Så er det måske dig, vi søger til denne nyoprettede stilling som Sales Analyst.

Stillingen

Som Sales Analyst bliver du ansvarlig for at supportere relevante interessenter i salgsorganisationen med forretningsanalyser og procesoptimeringer, samt sikre at salgsafdelingerne opfylder deres dataforpligtelser og opretholder nøjagtige og opdaterede data. Dette omfatter bl.a. at:

- Sikre at salgsdata til rapportering er retvisende
- Opbygge og udvikle andre salgs-dataområder, fx forecast til service, spare parts mm. og tilsvarende opfølgning
- Assistere med markedsanalyser
- Holde løbende dialog og opfølgning med salgsansvarlig
- Vedligeholde og opdatere kundedata, priser og ordredetaljer i CRM
- Controlling af salgsdata i CRM, ERP og Power BI

Derudover vil stillingen indebære at assistere med tilbud, ordrer og forespørgsler, ordretastning, gennemgang af salgspersonaldata samt udarbejde analyser indenfor bl.a. markedstendenser og historisk salg.

Din base er på vores hovedkontor i Hedensted og du vil i stillingen referere til Sales Support Manager.

Faglige og personlige kvalifikationer

Du har gerne tre til fem års erfaring fra en lignende stilling og en relevant uddannelse på bachelorniveau. Du har stor data- og IT-forståelse indenfor CRM, NAV og Power BI. Du er vant til at lave markedsanalyser og controlling af salgsdata.

Vi forestiller os, at du er ansvarsfuld med en robust personlighed. Du har evnen til at være struktureret og detaljeorienteret med en analytisk og systematisk tilgang.

Vi tilbyder

En yderst interessant stilling med gode muligheder for faglig og personlig udvikling i et inspirerende, dynamisk og højtstående arbejdsmiljø. Vi vægter ansvar, bæredygtighed, kvalitet og innovation højt. Vi har en god stemning i virksomheden, og alle er klar til at hjælpe, når der er behov for det.

Vi kan love gode relationer og imødekommende kolleger. Vi driver Eltronic FuelTech med en typisk nordisk ledelsesfilosofi i en moderne og flad organisation. Vi sætter en ære i at bibeholde den uformelle organisation, hvor både aktivitetsniveauet og humøret er højt. Derudover værdsætter vi gensidig respekt, stoler på individuelle kompetencer, og har høj tillid til den enkeltes dømmekraft. Du bliver en del af en innovativ og velrenommeret virksomhed, hvor produkterne og løsningerne er kendt for deres høje kvalitet. Vi tilbyder attraktive personaleforhold, god work/life balance, mulighed for hybrid arbejde, når det giver mening, god kantine, aktiv personaleklub og en alsidig og fleksibel hverdag i samarbejde med engagerede kollegaer.

Eltronic FuelTech

[Eltronic FuelTech](#) er den del af [Eltronic Group](#). Vi udvikler innovative løsninger til den maritime sektor, som bl.a. gør det muligt for skibe at sejle på alternative og mere miljøvenlige brændstoffer såsom LNG, LPG, Ethan, Metanol og Ammoniak.

Eltronic FuelTech beskæftiger over 150 medarbejdere som et selvstændigt selskab i Eltronic Group koncernen, der har over 1500 engagerede medarbejdere i forskellige søsterselskaber.

Spørgsmål og ansøgning

Har du spørgsmål til stillingen, er du meget velkommen til at kontakte Michael Wulff, CCO i Eltronic FuelTech på telefon +45 51 56 87 32 eller mail maw@eltronicfueltech.com

Vi afholder samtaler løbende, da vi ønsker ansættelse hurtigst muligt, så send din ansøgning nu - og få chancen for at komme med på holdet. Vi lukker rekrutteringen, når vi har fundet den rette profil.