

Sales Support Coordinator

Vil du være med til at drive den grønne omstilling i den internationale maritime industri? Hos FuelTech udvikler og leverer vi klimavenlige teknologier til skibsfarten – og vi søger nu en profil til tilbuds- og ordrehåndtering i en virksomhed i vækst.

Vi søger dig, der motiveres af at skabe struktur, hjælpe kolleger og levere opgaver i rette kvalitet. Stillingen kan tilpasses som både fuldtid og deltid.

Om stillingen

Som Sales Support Coordinator skal du supportere dine kolleger i Salg. Der er i denne stilling ikke direkte kundekontakt. Teamets kunder er vores sælgere.

Du får særligt to kerneopgaver:

- At udarbejde tilbud – fra start til slut
- At være ansvarlig for ordrehåndtering i vores ERP-system, herunder oprettelse, bekræftelse og sikre den videre overdragelse til næste led i værdikæden.

Det bliver dit ansvar at sikre, at kvalitetsstandarder, procedurer og tidsplaner bliver overholdt.

Udover de nærmeste samarbejdspartnere i Salg, får du også samarbejde med kolleger i flere andre afdelinger i FuelTech. Du vil få et indgående kendskab til vores produkter og forståelse for hele produktvejen.

Dine øvrige arbejdsopgaver vil være:

- Samarbejde tæt med Indkøb og Shipping omkring koordinering af ordrer og forsendelser
- Koordinere informationer og arbejdsopgaver med kollegaer - nationalt og internationalt.

Du har sammen med de øvrige medarbejdere i Salg ét fælles mål i hverdagen – nemlig, at skabe de bedst mulige resultater således, at vores kunder også i fremtiden ønsker at benytte FuelTech som deres foretrukne leverandør.

Stillingen er baseret på 37 timer, og refererer til Sales Support Manager i FuelTech. Ønsker du deltidsansættelse kan det også være en mulighed. Du bliver en del af et team med fem kolleger, hvor den ene har samme opgaver som dig. Du vil få daglig arbejdsplads på vores hovedkontor i Hedensted.

Faglige kompetencer

Vi forestiller os, at du har en relevant uddannelsesmæssig baggrund fx inden for kontor, salg, spedition, logistik eller teknisk produktion. Det er vores forventning, at du har flere års professionel erfaring med support og koordination. Det behøver ikke at være indenfor salg, men gerne fra en ingeniør- eller produktionsvirksomhed.

Du er dygtig til dit fag og kan lide at tage ansvar. Det er vigtigt for os, at du har en naturlig nysgerrig og interesse, så du lærer produkterne og forretningen at kende.

Jobbet kræver samarbejde på tværs af mange afdelinger, så det er vigtigt, at du har gode kommunikationsevner og at du kan tale og skrive med alle - på både dansk og engelsk.

Du er en erfaren bruger af MS Office-pakken og har tidligere arbejdet indgående med ERP-systemer. Kendskab til Navision er en fordel.

Personlige kompetencer

Vi søger dig, der er struktureret og dermed bevarer både overblikket og sikrer høj kvalitet, når der er tempo på. Det er også en kvalitet, at du selvstændigt formår at drive dine opgaver. Og endelig så søger vi dig, der er en teamplayer, som tager ansvar og gerne vil **bidrage** til at opgaverne løses.

Vi ser også gerne, at du har løbende fokus på optimering. At du kan lide at nærde indenfor dit fagområde og kommer med løsninger og forbedringsforslag, hvor det er relevant.

I Sales Support har vi et uformelt arbejdsmiljø med høje standarder og med plads til både humor og seriøsitet.

Vi tilbyder

En yderst interessant stilling med gode muligheder for faglig og personlig udvikling i et inspirerende, dynamisk og højtydende arbejdsmiljø. Vi vægter ansvar, bæredygtighed, kvalitet og innovation højt.

Vi kan love gode relationer og imødekommende medarbejdere og kolleger. Vi driver FuelTech med en typisk nordisk ledelsesfilosofi i en moderne og flad organisation. Vi sætter en ære i at bibeholde den uformelle organisation, hvor både aktivitetsniveauet og humøret er højt.

Derudover værdsætter vi gensidig respekt, stoler på individuelle kompetencer, og har høj tillid til den enkeltes dømmekraft.

Du bliver en del af en innovativ og velrenommeret virksomhed, hvor produkterne og løsningerne er kendt for deres høje kvalitet. Vi tilbyder attraktive personaleforhold, sundhedssikring, god work/life balance, god kantine, aktiv personaleklub og en alsidig og fleksibel hverdag i samarbejde med dygtige, engagerede og motiverede kolleger.

Om FuelTech

[FuelTech](#) er en del af G&O Maritime Group. Vi udvikler innovative løsninger til den maritime sektor, som gør det muligt for skibe at sejle på alternative og mere miljøvenlige brændstoffer såsom LNG, LPG, ethan, metanol og ammoniak.

FuelTech beskæftiger over 200 medarbejdere. Du bliver en del af en virksomhed bestående af

dedikerede og kompetente ingeniører, maskinmestre, teknikere og andre teknisk interesserede kolleger. Vores virksomheds mål er at udvikle innovativ, integreret maritim teknologi, der gør det muligt for skibe at sejle på alternative, grønnere brændstoffer. Med et stærkt engagement i bæredygtighed bestræber vi os på at levere enestående service og løsninger til vores kunder.

Spørgsmål og ansøgning

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Sales Support Manager, Sanna Borg Bernhardt på telefonnummer: +45 20 80 22 38.

Vi afholder samtaler løbende, da vi ønsker ansættelse hurtigst muligt, så send din ansøgning allerede i dag og få muligheden for at blive en del af holdet.